

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Um unseren regionalen Verkauf weiter auszubauen, suchen wir einen fröhlichen, positiven, ideenreichen und engagierten neuen Kollegen (m/w/d) im **Großraum Nürnberg, Stuttgart, München**.

Deine Aufgaben:

- Verkauf unserer Produkte an den existierenden Kundenstamm in den Bereichen LEH, FH und FEH
- Kundenstamm erweitern
- neue Kundentypen akquirieren
- kundenorientierte Projekte zusammen mit der Geschäftsleitung entwickeln und implementieren



Wir wünschen uns von dir als unserem neuen Mitarbeiter, dass du ein hohes Maß an Motivation mitbringst. Wir stellen am allerliebsten Mitarbeiter an, die über ein hohes Energieniveau verfügen, einen respektvollen Umgangston gegenüber Kollegen und Kunden als selbstverständlich ansehen, sowie serviceorientiert agieren und sich selbst gut organisieren können.

Wir sehen es sehr gerne, wenn du bereits Erfahrung in unserer Branche und im Außendienst hast. Genauso wichtig ist uns aber deine Arbeitseinstellung und dass du Lust hast mit uns zusammen erfolgreich zu sein und einen Unterschied zu machen.

Wir wissen, dass ein Jobwechsel auch immer ein Risiko mit sich bringt und sind daher bei dem richtigen Kandidaten bereit, die Probezeit/ Kündigungsfrist zu verhandeln.

Hier bei AMKA hat jeder Mitarbeiter einen sehr hohen Stellenwert. Nur als funktionierendes Team können wir Erfolge erzielen und das ist uns sehr bewusst. Wir sind immer bemüht die Mitarbeit bei uns so gut wie möglich zu gestalten, daher kannst du dich als unser neuer Kollege auf folgende Punkte freuen:

- ✓ die besten Kollegen in der Branche
- ✓ soziales und humorvolles Miteinander
- ✓ Altersvorsorge
- ✓ Firmenfitness
- ✓ E-Bike Leasing
- ✓ flexible Arbeitszeiten
- ✓ die Möglichkeit auf Home-Office
- ✓ konkurrenzfähiges Gehalt
- ✓ Firmenwagen

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deines frühestmöglichen Eintrittsdatums an:

Anna Pabst - apa@amka-deutschland.de

Bei Fragen melde dich gerne auch vorab telefonisch: 0461-94039818.